

# Ihre Perspektive in unserem internationalen Maschinenbauunternehmen



NIEHOFF ist ein erfolgreiches deutsches, mittelständisches Unternehmen mit internationalen Strukturen und Tradition im Bereich des Sondermaschinenbaus. Mit eigenen Tochtergesellschaften und Niederlassungen in den USA, Brasilien, Singapur, Japan, Indien, Russland, Tschechien und China sind wir auf den wichtigsten Wachstumsmärkten vor Ort präsent. Unsere Technologieführerschaft, die Qualität unserer Produkte und die Produktunterstützung sowie das Know-how und Engagement unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter haben uns zu einem weltweit anerkannten Partner der Draht- und Kabelindustrie werden lassen.

Zum nächstmöglichen Eintrittstermin suchen wir für unser Stammhaus in Schwabach (Großraum Nürnberg – Fürth – Erlangen) eine/n

## Vertriebsingenieur (m/w/d)

### Ihr Aufgabenbereich:

- Bearbeitung eines zugewiesenen Verkaufsgebietes:
  - Proaktive Betreuung (incl. Potenzialanalyse) von Bestandskunden
  - Qualifizierte Marktanalyse im Verkaufsgebiet und Bewertung der Ergebnisse
  - Neuakquise von Kunden im Abstimmung mit der Verkaufsleitung
- Bearbeiten von technisch anspruchsvollen Kundenanfragen
  - Plausibilitäts- und Machbarkeitsprüfung von Pflichtenheften, ggf. in Abstimmung mit dem Außendienst und Fachabteilungen
  - Erarbeiten von Vorschlägen aus dem Lieferprogramm
- Prüfen von Kaufverträgen, Bestellungen und Auftragsbestätigungen
- Technische Beratung von Kunden, Vertretern, Niederlassungen und Verkaufsbüros
- Erstellen und Aktualisieren von technischen Beschreibungen im Rahmen der Produktpatenschaft (z. B. für Präsentationen, Stammdaten für den Angebotskonfigurator)

### Ihr Idealprofil:

- Abgeschlossenes Studium der Fachrichtung Maschinenbau, Elektrotechnik oder vergleichbare Qualifikation mit mehrjähriger Berufserfahrung
- Mehrjährige Berufserfahrung in der Kabelkonstruktion und -herstellung
- Gute Kenntnisse im Umgang mit den MS-Office-Produkten, SAP-Kenntnisse von Vorteil
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil
- Sehr gutes Verhandlungsgeschick, hohe Kundenorientierung, Kommunikationsstärke
- Hohe Reisebereitschaft

### Fakten, die für uns sprechen:

- individuelle Einarbeitung für die bevorstehenden Aufgaben mit anschließendem Freiraum für eigene Initiativen
- kontinuierliche Aus- und Weiterbildung unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter
- eine niedrige Mitarbeiterfluktuation aufgrund unseres positiven und motivierenden Arbeitsklimas
- Familienunternehmen und Traditionsbetrieb mit Innovationsgeist
- stetige hohe Investitionen in die Entwicklung neuer, innovativer Produkte sowie in Maschinen,
- Organisationsmittel und Einrichtungen zur Effizienzsteigerung
- sehr gute Arbeitsbedingungen in einem Arbeitsumfeld, technologisch auf dem neuesten Stand

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Entgeltvorstellung und möglichem Eintrittstermin.

**Kompetenz, Kundennähe und Service – in guten Händen mit NIEHOFF**

**Maschinenfabrik NIEHOFF GmbH & Co. KG**

Personalabteilung · Frau Theresa Eitel · Walter-Niehoff-Str. 2 · 91126 Schwabach

Telefon: +49 9122 977 349 · E-Mail: personal@niehoff.de

[www.niehoff.de](http://www.niehoff.de)

